



Los números hablan por si solos

Para poder ver más claramente el beneficio directo que su empresa disfrutaría al utilizar los servicios del factoraje, se muestran dos diferentes flujos de efectivo de una empresa que le factura 100,000 pesos o dólares a un cliente con 21 días de crédito.

Esquema de Cobro con Factoraje

	1a Semana	2da Semana	3era Semana	4ta Semana	Cobranza Total del Mes
Facturación	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	
Cobranza Real ¹	\$ 80,000.00	\$ 80,000.00	\$ 80,000.00	\$ 80,000.00	\$ 320,000.00
Pago Remanente ²				\$ 17,000.00	\$ 17,000.00
					\$ 337,000.00

Esquema de Cobro sin Factoraje

	1a Semana	2da Semana	3era Semana	4ta Semana	Cobranza Total del Mes
Facturación	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	\$100,000.00	
Cobranza Real ³				\$100,000.00	\$ 100,000.00

¹En este ejemplo, la empresa de Factoraje le deposita de inmediato el 80% sobre el valor de la factura.

²Remanente del valor de la factura, menos un pequeño cargo del costo del factoraje.

³Siempre y cuando el cliente pague a tiempo (21 días de crédito establecido).